

# 顧客の立場から ベスト・プラクティスを追求する保険仲立人

ジャパン・リスク・スペシャリスト株式会社  
II 現状と将来への期待

## 顧客ニーズを形に 再保険活用、組織作りなど 多岐にわたる策を提供

ジャパン・リスク・スペシャリスト株式会社としての業務開始は2009年4月1日です。エーオンジャパン（当時）の中でも共済や少額短期保険会社の再保険契約を仲介する部署が弊社の前身です。その再保険担当部署が保険仲立人として、2006年に別法人、エー・オン・リスク・スペシャリストとして設立され、仲立人認可を得ています。しかしながら、米国本社がアフィニティ分野から撤退を決めたため、新たな株主の元、同業務を引き継ぐ弊社が設立されました。

■業務内容  
業務内容は設立当時から拡大しておりますが、核となる部分は変わりません。

アフィニティといふ言葉は耳慣れないかと思いますが、我われは親和性をもつた集団と解釈しています。従業員の福利厚生や組合員のための補償提供など、多くの場で活用されています。弊社の核となる部分はアフィニティグループへの再保険手配を中心とした業務支援です。

1. 共済、少額短期保険会社設立、運営コントロール
2. 共済、少額短期保険
3. キャプティブ設立、運営支援

基本姿勢はお客様ニーズを把握することで、既存の保険商品を販売するのではなく、ニーズに基づいた商品設計を行い、お客様に提供します。アフィニティマーケットや再保険を手配している弊社だからこそ提案可能なケースも多々あります。

弊社の業務の柱は3つあります。

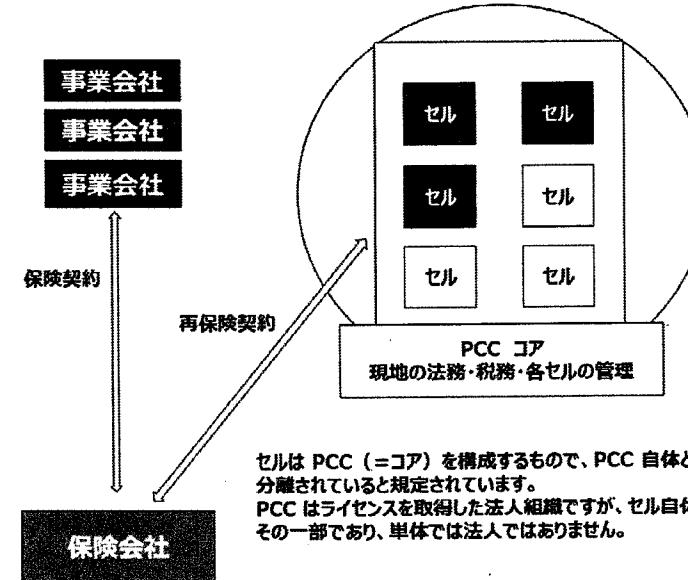
1. 再保険手配  
共済、少額短期保険会社を中心に再保険仲介を行っています。

海外の再保険会社の中には、少額短期保険会社や一部の大手共済以外の共済組織が日本の保険市場に存在することを知らぬない会社が少なくありません。また求められる再保険契約内容は損害保険会社の内容と大きく異なるため、引受け再保険会社が限られています。また、弊社はロンドンに持つ再保険ファシリティを活用し、お客様のニーズに即した柔軟な対応が可能です。

■業務内容  
業務内容は設立当時から拡大しておりますが、核となる部分は変わりません。

アフィニティといふ言葉は耳慣れないかと思いますが、我われは親和性をもつた集団と解釈しています。従業員の福利厚生や組合員のための補償提供など、多くの場で活用されています。弊社の核となる部分はアフィニティグループへの再保険手配を中心とした業務支援です。

## PCC（保護セルキャプティブ）



■これからに向けて  
アフィニティとは大きく異なります。

「通常の保険契約では免責になっているが、業界として必要な補償がある」「下請け業者の問い合わせを提供したい」といった声を聴くことがあります。1社だけではできませんが、企業集団として独自の制度構築は可能ですが、企業集団としての料率を含めた商品設計、再保険手配、アドミル、お貸しする機能、セ

どのようにリスクを管理するのか、また保険商品を利用し、事業の強化が図れないか、見直されてはいかがでしょう。ざっくりとしたイメージからでもソリューションにつながることがあるはずです。

■業務内容  
業務内容は設立当時から拡大しておりますが、核となる部分は変わりません。

「通常の保険契約では免責になっているが、業界として必要な補償がある」「下請け業者の問い合わせを提供したい」といった声を聴くことがあります。1社だけではできませんが、企業集団として独自の制度構築は可能ですが、企業集団としての料率を含めた商品設計、再保険手配、アドミル、お貸しする機能、セ

は、甚大な損害が頻発しています。キャプティブの利用は一握りの大手企業だけのものではありません。資本力が強固でなければ、リスクに対する備えの必要性は高いのではないかでしょうか。PCCを元受け契約、キャプティブへの出戻、またキャプティブからの再々保険手配も弊社で行えますので、ワントップでサービス提供が可能です。

また2019年にマレーシアの金融特区であるラブアンにProtective, PCC（保護セルキャプティブ）、Green Oakを設立し、現地で弊社の社員が業務を行っています。

■業務内容  
業務内容は設立当時から拡大しておりますが、核となる部分は変わりません。

「通常の保険契約では免責になっているが、業界として必要な補償がある」「下請け業者の問い合わせを提供したい」といった声を聴くことがあります。1社だけではできませんが、企業集団として独自の制度構築は可能ですが、企業集団としての料率を含めた商品設計、再保険手配、アドミル、お貸しする機能、セ

く概念が異なりますが、クレジットリスク、ポリティカルリスク、表明保証といった比較的新しいビジネスリスク分野の保険のご紹介を昨年から始めています。日本ではまだ引き受けていただける保険会社は限られていますが、必要性が高まっています。引き受け業務経験者を採用し、新たな顧客ニーズに応える体制を整えています。